



Recherche Commercial(e) Indépendant(e) B2B – Secteur Hautes-Alpes (05)

Belle opportunité free-lance dans les Hautes-Alpes ! Pour développer notre savoir-faire unique, nous recherchons un(e) commercial(e) indépendant(e) / agent(e) commercial(e) sans exclusivité. Ce marché est en plein essor : **la formation à la gestion des conflits pour les professionnels en contact avec le public.**

Notre concept :

Une méthode éprouvée depuis plus de 30 ans par Franck ROPERS (10 fois champion du monde dans sa catégorie et professionnel du sujet depuis 30 ans) pour former les professionnels confrontés à l'agressivité ou au stress. Nos formations (de 3 h à 3 jours) sont **finançables via les budgets de formation (OPCO)**, un argument de poids qui facilite grandement le closing.

Vos cibles prioritaires sur le 05 :

Un tissu économique local très réceptif : établissements de santé (hôpitaux, EHPAD), transporteurs, mairies, mais aussi le secteur du tourisme et des loisirs (hôtels, campings, stations).

Votre mission :

En totale autonomie, vous assurez la prospection, la prise de contact avec les décideurs (DRH, directeurs d'établissements, gérants) et l'ouverture de comptes sur le département.

Votre profil :

Professionnel(le) de la vente B2B, vous avez le goût du terrain, un excellent relationnel et le statut d'indépendant. Vous cherchez une carte complémentaire à forte valeur ajoutée pour booster vos revenus.

Ce que nous offrons :

- Une formation à nos méthodes de vente et des outils d'aide à la vente simples mais percutants.
- Une **rémunération attractive et non plafonnée** à la commission (de 10 à 15 % du montant des formations, soit un **gain moyen d'environ 500 € par session validée** ; objectif réalisable de 5 000 €/mois pour un commercial aguerri).

Contact : philippe.mathy.accompagnements@gmail.com