

Présentation Domino RH : Depuis 24 ans, le groupe Domino RH se distingue sur le marché des solutions RH. Pour nous, RH signifie Richesses Humaines. Nous considérons chaque personnalité comme une valeur ajoutée que nous accompagnons dans son parcours de vie professionnelle chez nos clients.

Avec 750 collaborateurs permanents, 170 agences en France et à l'étranger et 300 M€ de CA, nos activités intérim et recrutement se structurent en 4 branches : tertiaire « Staff », médico-social « Care », généraliste « Missions » et cabinets de recrutement (HC Ressources et Domino Consulting). A cela s'ajoute une offre de diversification RH : portage salarial, formation, évaluation, management de transition.

Intitulé du poste : Attaché(e) commercial(e) et recrutement (H/F) – Domino RH

Type de contrat : CDI

Lieu : GAP

Rejoignez une équipe dynamique et humaine chez Domino RH !

Vous êtes un(e) commercial(e) dans l'âme ? Vous avez envie d'un poste où vous pouvez avoir un réel impact tout en évoluant dans une entreprise innovante et à taille humaine ? Alors ce poste est fait pour vous !

En tant qu'Attaché(e) commercial(e) et recrutement, vous jouerez un rôle clé dans le développement de l'agence. Vous serez responsable de développer notre réseau de clients, de négocier des partenariats commerciaux et de recruter des talents qualifiés pour répondre aux besoins variés de nos partenaires.

Votre champ d'activité sera basé sur les départements 04 et 05, vous aurez en charge le secteur du BTP et du Second-Œuvre.

Vos missions (liste non exhaustive) :

- **Développement commercial du secteur BTP/Second Œuvre secteur 04/05 :**
 - Prospection de nouveaux clients via des actions variées (visites terrain, appels, networking).
 - Développement et fidélisation d'un portefeuille de clients existants.
 - Participation active au déploiement d'accords-cadres avec nos partenaires.
 - Négociation et rédaction des propositions commerciales en lien avec les besoins clients.
- **Recrutement & gestion des talents :**
 - Identification et anticipation des besoins en recrutement de nos clients.
 - Sourcing de talents via différents canaux (jobboards, réseaux sociaux, approche directe).
 - Conduite des entretiens et évaluation des compétences des candidats.
 - Accompagnement des candidats tout au long du processus de recrutement.
 - Gestion et création des contrats de travail
 - Gestion des heures des intérimaires
- **Suivi et reporting :**
 - Assurer un suivi rigoureux des actions commerciales et des recrutements via notre CRM.
 - Réaliser un reporting régulier auprès du responsable d'agence et de l'équipe.
 - Suivi de vos factures et échéanciers

Profil recherché :

- Vous avez une première expérience réussie dans le domaine commercial ou le recrutement (une combinaison des deux est un plus).
- Vous êtes reconnu(e) pour votre sens du contact, votre persévérance et votre dynamisme.
- Vous avez un goût prononcé pour les défis et l'atteinte des objectifs ne vous fait pas peur.
- Vous maîtrisez les outils CRM et êtes à l'aise avec les techniques de prospection et de négociation.
- Une connaissance du secteur RH ou du recrutement est un atout majeur.

Avantages et autres informations :

- Tickets restaurants à hauteur de 9€ (60% pris en charge par l'employeur)
- Salaire fixe + primes (variable trimestriel + prime qualité semestrielle)
- Voiture de fonction
- Téléphone portable + PC portable
- Chèques cadeaux à Noël
- Mutuelle avantageuse (75% prise en charge par l'employeur – Prévoyance 100% prise en charge par l'employeur)
- Participation aux abonnements de sport après 1 an d'ancienneté (pour vous et vos enfants)
- 6 semaines de congés payés – 7 semaines de congés payés après 1 an d'ancienneté (10 demi-journées/an)

Prêts à relever le défi ?

Chez Domino RH, chaque journée est différente et pleine d'opportunités. Si vous cherchez à rejoindre une entreprise en plein essor où votre travail fait la différence, envoyez-nous votre candidature !

Pourquoi nous rejoindre ?

- **Un environnement stimulant** : Vous évoluerez au sein d'une entreprise où l'esprit d'équipe, l'entraide et le partage sont au cœur de notre culture.
- **Développement professionnel** : Nous investissons dans la formation continue et l'accompagnement personnalisé pour faire de vous un(e) expert(e) dans votre domaine.
- **Des missions variées et enrichissantes** : Vous alternerez entre des missions commerciales et des missions de recrutement, vous offrant ainsi une grande diversité au quotidien.
- **Des perspectives d'évolution rapides** : Chez Domino RH, vos performances sont reconnues et récompensées. Vous aurez l'opportunité de grandir rapidement au sein de l'entreprise.
- **Des avantages attractifs** : Rémunération fixe + variable, avantages sociaux, tickets restaurant, participation à des événements d'équipe, etc.