

Commercial/Commerciale auprès d'une clientèle d'entreprises

GAP (05000)

Entreprise familiale spécialisée dans la bureautique recherche un(e) commercial(e) terrain B to B.

Vos missions : -Prospection -Gestion portefeuille client -Fidélisation de la clientèle -Prise de commande des clients

Vos atouts : -Sens de la communication -Sens de l'organisation -Motivation -Effectuer beaucoup de kilomètres -Connaissance parfaite du secteur 05-04

Vos compétences : -Conseiller une clientèle ou un prospect -Prospecter des entreprises - Elaborer des propositions commerciales

Rémunération : fixe selon profil + commission - véhicule de société à disposition

****Poste à pourvoir dès que possible ****

Type de contrat

Contrat à durée déterminée - 6 Mois

Durée du travail

39h horaires normaux

Salaire

Salaire fixe + co

Déplacements

Quotidiens (zone départementale 04 et 05)

Profil souhaité

Expérience

- 6 mois (Expérience est indispensable)

Compétences

- Conseiller, accompagner une personne Cette compétence est indispensable
- Prospecter de nouveaux clients, de nouveaux marchés Cette compétence est indispensable
- Élaborer une stratégie commerciale Cette compétence est indispensable
- Élaborer, adapter une proposition commerciale Cette compétence est indispensable
- Établir un plan de tournée de prospection (ciblage, interlocuteurs, préparation de dossiers techniques) Cette compétence est indispensable
- Maîtrise PACK OFFICE +INTERNET Cette compétence est indispensable

- Logiciel de gestion clients
- Utiliser les outils bureautiques

Savoir-être professionnels

- Faire preuve de rigueur et de précision
- Organiser son travail selon les priorités et les objectifs
- Être à l'écoute

Permis

- B - Véhicule léger Ce permis est indispensable

Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Autres commerces de détail spécialisés divers

Entreprise

J P S DISTRIBUTION

Autres commerces de détail spécialisés divers (6 à 9 salariés)

Répondre à cette offre

Vous avez décidé de prendre vous-même en charge la sélection des candidats. Ils vous contacteront directement selon la modalité suivante que vous avez choisie :

Par courrier électronique :

Contact

J P S DISTRIBUTION - MR Jean Paul AUDU

Adresse électronique

jp.audu@jps-distribution.fr